Documento de Análisis

Versión 3.1

*Sistema de Ventas Online*

Chantilly Org.

HISTORIAL DE REVISIONES

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Versión | Autor | Descripción | Fecha de Elaboración | Fecha de Revisión | Revisado por |
| 1.0 | *Huamán Moya, Christopher* | Creación del documento y definición de los casos de uso y diagramas. | 20/10/2017 | 20/10/2017 | Gerente del proyecto. |
| 1.1 | *Huamán Moya, Christopher* | Actualización del documento. | 20/10/2017 | 20/10/2017 | Gerente del proyecto. |
| 2.0 | *Martinez Zuñiga, Patricia* | Se agrega la matriz de trazabilidad. | 03/11/2017 | 03/11/2017 | Gerente del proyecto. |
| 3.0 | Huamán Moya, Christopher | Se agrega diagrama de clases. | 09/11/2017 | 09/11/2017 | Gerente del proyecto. |
| 3.1 | *Martinez Zuñiga, Patricia* | Se elimina la matriz de trazabilidad de casos de uso vs. requisitos | 10/11/2017 | 10/11/2017 | Gerente del proyecto. |
|  |  |  |  |  |  |

**Contenido**

1. Introducción 4

1.1. Propósito 4

1.2. Alcance 4

1.3. Definiciones y acrónimos 4

2. Modelo de Casos de Uso 4

2.1. Lista de Actores 4

2.2. Diagrama de actores 5

2.3. Diagrama de Paquetes 5

2.4. Lista de Casos de Uso del Sistema por Paquete 6

2.5. Diagrama de Casos de Uso por Paquete 7

2.6. Diagrama General de Casos de Uso 10

2.7. Priorización de los Casos de Uso 10

2.8. Especificación de los Casos de Uso del Sistema 11

3. Diagrama de clases. 14

**Documento de Análisis**

# Introducción

Este documento busca mostrar la especificación de requerimientos para el sistema de ventas Online, SVO; y un análisis inicial de objetos que busca mejorar la comprensión del problema. Está dirigido al equipo del proyecto, al director del proyecto de grado y a los integrantes de la unidad de Planeación y Desarrollo.

## Propósito

El propósito de este documento es facilitar la etapa de diseño del desarrollo del software y tener documentado de manera detallada todo lo que se refiere al análisis del proyecto SVO.

## Alcance

El sistema de ventas online le permitirá a la empresa de venta de productos gestionar todos sus productos, registro de ventas, usuarios, proveedores y mostrar sus productos a través de una página web a toda la comunidad. Esto automatiza y agiliza varios procesos de manera que sea más rápido la atención y el control de sus procesos. Esto abarca desde las consultas de productos por parte de un cliente hasta las entregas de productos a los clientes por parte del encargado.

## Definiciones y acrónimos

* SVO: Sistema de Ventas Online
* CUS: Caso de Uso del sistema

# Modelo de Casos de Uso

## Lista de Actores

|  |  |
| --- | --- |
| **Actor del sistema** | **Descripción** |
|  | *Es el usuario que se encargará de la gestión, administración y control de los nuevos usuarios al sistema, así como el manejo de ciertas funciones del sistema como las ventas de productos, información de estas y sobre los productos que tienen.* |
|  | *Es el usuario encargado de verificar y controlar la cantidad de productos que hay en la empresa y que se cuente con los productos necesarios para la venta.* |
|  | *Es el usuario que se encarga de verificar que productos fueron pedidos por un cliente y hacer efectiva la contra enviando el producto solicitado.* |
|  | *Es el usuario que se encarga de realizar compra o consulta de un producto a través de la página web.* |

## Diagrama de actores



## Diagrama de Paquetes



## Lista de Casos de Uso del Sistema por Paquete

**Paquete: P01 – Seguridad**

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso del sistema** | **Descripción** |
| *CUS01 – Iniciar Sesión* | *Permite al usuario, acceder a su cuenta que lo identifica para poder hacer uso del sistema.* |
| *CUS02 – Cerrar Sesión* | *Permite al usuario poder salir de su cuenta de usuario.* |

**Paquete: P02 – Gestión de Usuarios**

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso del sistema** | **Descripción** |
| *CUS03 – Registrar Usuario* | *Permite al administrador el registro de usuarios al sistema donde recolecta información relevante de estos y distingue roles (administrador, gestor de ventas, almacenero o cliente).* |
| *CUS04 – Mantener Usuario* | *Permite a todos los usuarios actualizar o consultar datos, así como también eliminar usuarios registrados.* |

**Paquete: P03 – Gestión de Productos**

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso del sistema** | **Descripción** |
| *CUS05 – Registrar Producto* | *Permite al administrador y almacenero, registrar productos que se venderán en el sistema.* |
| *CUS06 – Mantener Producto* | *Permite actualizar y consultar datos de los productos, así como eliminar aquellos productos que ya no se venderán.* |

**Paquete: P04 – Gestión de Ventas**

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso del sistema** | **Descripción** |
| *CUS07 – Registrar Venta* | *Permite el registro de ventas realizadas por el cliente que ha hecho un pedido vía online en la web.* |
| *CUS08 – Consultar Venta* | *Permite al administrador, poder consultar las ventas de una fecha específica. Filtra información según fecha.* |
| *CUS09 – Historial de Ventas* | *Permite brindar detalles de todas las ventas realizadas hasta la actualidad.* |

**Paquete: P05 – Gestión de Sedes**

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso del sistema** | **Descripción** |
| *CUS10 – Registrar sedes* | *Permite registrar las sedes de la empresa que realiza las ventas online.* |
|  |  |

## Diagrama de Casos de Uso por Paquete

**Paquete: P01 – Seguridad**



**Paquete: P02 – Gestión de Usuarios**

****

**Paquete: P03 – Gestión de Productos**



**Paquete: P04 – Gestión de Ventas**

****

**Paquete: P05 – Gestión de Sedes**



## Diagrama General de Casos de Uso



## Priorización de los Casos de Uso

* + 1. ***Clasificación de los Casos de Uso***

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **0,4** | **0,3** | **0,2** | **0,1** | **TOTAL** | **CLASIFICACIÓN DE CUS** |
| ***CASO DE USO*** | **IMPORTANCIA** | **COMPLEJIDAD** | **RIESGO** | **IMPACTO RNF** |
| **CUS01 – Iniciar Sesión** | **9** | **6** | **7** | **7** | **7.5** | Primario |
| **CUS02 – Cerrar Sesión** | **9** | **6** | **7** | **7** | **7.5** | Primario |
| **CUS03 – Registrar Usuario** | **9** | **5** | **6** | **6** | **6.9** | Primario |
| **CUS04 – Mantener Usuario** | **8** | **8** | **7** | **5** | **7.5** | Secundario |
| **CUS05 – Registrar Producto** | **7** | **9** | **8** | **7** | **7.8** | Primario |
| **CUS06 – Mantener Producto** | **8** | **7** | **7** | **6** | **7.3** | Secundario |
| **CUS07 – Registrar Venta** | **7** | **7** | **6** | **7** | **6.8** | Primario |
| **CUS08 – Consultar Venta** | **7** | **8** | **7** | **7** | **7.3** | Secundario |
| **CUS09 – Historial de Ventas** | **8** | **7** | **8** | **7** | **7.6** | Secundario |
| **CUS10 – Registrar Sede** | **6** | **6** | **4** | **4** | **5.4** | Secundario |

* + 1. ***Ciclos de Desarrollo de los Casos de Uso del Sistema***

| **Ciclo de desarrollo** | **Nombre del caso de uso** | **Clasificación** |
| --- | --- | --- |
| **Núcleo Central o Ciclo 0** | **CUS01 – Iniciar Sesión** | Primario |
| **CUS02 – Cerrar Sesión** | Primario |
| **CUS03 – Registrar Usuario** | Primario |
| **CUS05 – Mantener Usuario** | Primario |
| **CUS07 – Registrar Venta** | Primario |
| **Ciclo 1** | **CUS04 – Mantener Usuario** | Secundario |
| **CUS06 – Mantener Producto** | Secundario |
| **CUS08 – Consultar Venta** | Secundario |
| **CUS09 – Historial de Ventas** | Secundario |
| **CUS10 – Registrar Sede** | Secundario |

## Especificación de los Casos de Uso del Sistema

* + 1. ***Especificación de Alto Nivel***

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS01 – Iniciar Sesión** |
| Actor(es): | Usuario |
| Propósito: | Identificación y acceder al sistema. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno |
| Resumen: | Es este caso de uso se permitirá comprobar la identificación de un usuario previamente registrado. |
| Clasificación | Primario |
| Requisitos | El sistema validara los campos solicitados. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS02 – Cerrar Sesión** |
| Actor(es): | Usuario |
| Propósito: | Cerrar la cuenta de usuario e inhabilitar opciones. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno |
| Resumen: | El caso de uso permite, cerrar la cuenta de usuario de quien previamente accedió. |
| Clasificación | Primario |
| Requisitos | El sistema verificara que haya iniciado sesión. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS03 – Registrar Usuario** |
| Actor(es): | Administrador, Cliente |
| Propósito: | Registrar usuarios al sistema. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno |
| Resumen: | En este caso de uso, se realizará el registro de usuarios llenando el formulario de datos y el guardado de estos mismos en la base de datos. |
| Clasificación | Primario |
| Requisitos | Verificación y validación de los datos ingresados. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS04 – Mantener Usuario** |
| Actor(es): | Usuario |
| Propósito: | Actualizar, consultar datos y eliminar o desactivar cuenta. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno |
| Resumen: | El Caso de Uso permite al usuario poder gestionar su cuenta ya sea actualizando, consultando sus datos y desactivar o eliminar cuenta. |
| Clasificación | Secundario |
| Requisitos | El usuario debe iniciar sesión. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS05 – Registrar Producto** |
| Actor(es): | Administrador |
| Propósito: | Registrar productos al sistema. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno |
| Resumen: | El caso de uso permite registrar los datos relevantes de los productos al sistema y almacenarlos. |
| Clasificación | Primario |
| Requisitos | El administrador debe iniciar sesión. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS06 – Mantener Producto** |
| Actor(es): | Administrador, Almacenero |
| Propósito: | Consultar, controlar stock y actualizar datos del producto. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno |
| Resumen: | El caso de uso permite consultar datos del producto, controlar stock de estos mismos y actualizar datos del producto, como también eliminarlos. |
| Clasificación | Secundario |
| Requisitos | El Administrador o Almacenero debe iniciar sesión. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS07 – Registrar Venta** |
| Actor(es): | Cliente, Gestor de Ventas. |
| Propósito: | Registrar las ventas hechas por un cliente. |
| Caso de uso asociado: | Efectuar Venta. |
| Resumen: | El caso de uso permite registrar las ventas de los productos que han sido atendidos y entregados a los clientes. |
| Clasificación | Primario |
| Requisitos | El Cliente o Gestor de Ventas debe iniciar sesión. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS08 – Consultar Venta** |
| Actor(es): | Administrador, Gestor de Ventas. |
| Propósito: | Obtener información de una venta de producto. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno. |
| Resumen: | En este caso de uso, se muestra información sobre las ventas de un producto en específico que se busca. |
| Clasificación | Secundario |
| Requisitos | El administrador o Gestor de Ventas debe iniciar sesión.  Colocar el nombre o identificador del producto o código de venta. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS09 – Historial de Ventas** |
| Actor(es): | Administrador |
| Propósito: | Obtener y mostrar las ventas de productos realizadas. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno. |
| Resumen: | Este caso de uso permite el mostrar conjunto de productos que han sido vendidos con sus respectivas fechas, cantidad y el monto pagado por ello por un cliente determinado. |
| Clasificación | Secundario |
| Requisitos | El administrador debe iniciar sesión.  Debe haber ventas realizadas. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Caso de uso:** | **CUS10 – Registrar Sede** |
| Actor(es): | Administrador |
| Propósito: | Registrar las sedes de la empresa. |
| Caso de uso asociado: | Ninguno |
| Resumen: | Este caso de uso permite el registro de las sedes de la empresa que vende productos. Almacena datos como las provincias, sedes y dirección de la sede. |
| Clasificación | Secundario |
| Requisitos | El administrador debe iniciar sesión. |

* + 1. ***Especificación Expandida***

*Revisar Los documentos de las especificaciones de casos de uso que se encuentra en la carpeta “Análisis y Diseño”.*

# Diagrama de clases.

